

**DEVELOP**

Dynamic balance

[www.develop.de](http://www.develop.de)

Wie kann ich von  
einer Partnerschaft profitieren?  
**Partnerprogramm**



## Profitieren Sie von unserem Partnerprogramm

Sehr geehrter Partner,

DEVELOP steht für nachhaltige Partnerschaften in Kombination mit großem Know-how und starken Innovationen. Diese Werte sind uns als Unternehmen und bei der Zusammenarbeit mit unseren Partnern wichtig und kommen auch in unserem neuen Partnerprogramm zum Tragen.

Wir wollen durch die Zusammenarbeit mit realistischen Zielen und rentablen Vorteilen Ihr geschäftliches Wachstum unterstützen. Die Vorteile reichen von Bonuszahlungen bei Erreichen vereinbarter Ziele bis hin zu Schulungen und Marketingunterstützung. Durch Weitergabe unseres technischen Know-hows im Rahmen von Schulungen unterstützen wir Sie beim Ausbau Ihrer Kompetenzen. Sie und Ihr Unternehmen profitieren beim Verkauf preisgekrönter DEVELOP-Produkte, -Lösungen und -Services an Ihre Kunden von unserem Fachwissen.

Der Umfang dieser Unterstützung basiert auf einem Punktesystem, mit dem wir Ihr geschäftliches Potenzial und Ihr Engagement bewerten.

Bei Fragen und Kommentaren nehmen Sie bitte Kontakt zu uns auf.

Mit freundlichen Grüßen

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'J. Grimm', written over a light blue circular stamp.

Jürgen Grimm  
General Manager Indirect Sales

# Klassifizierung

Wir bieten Ihnen ein Programm an, das bezüglich der Festlegung Ihres Partnerlevels fair, offen und transparent ist. Dieser wiederum bestimmt den Umfang der Vergünstigungen, auf die Sie Anspruch haben.

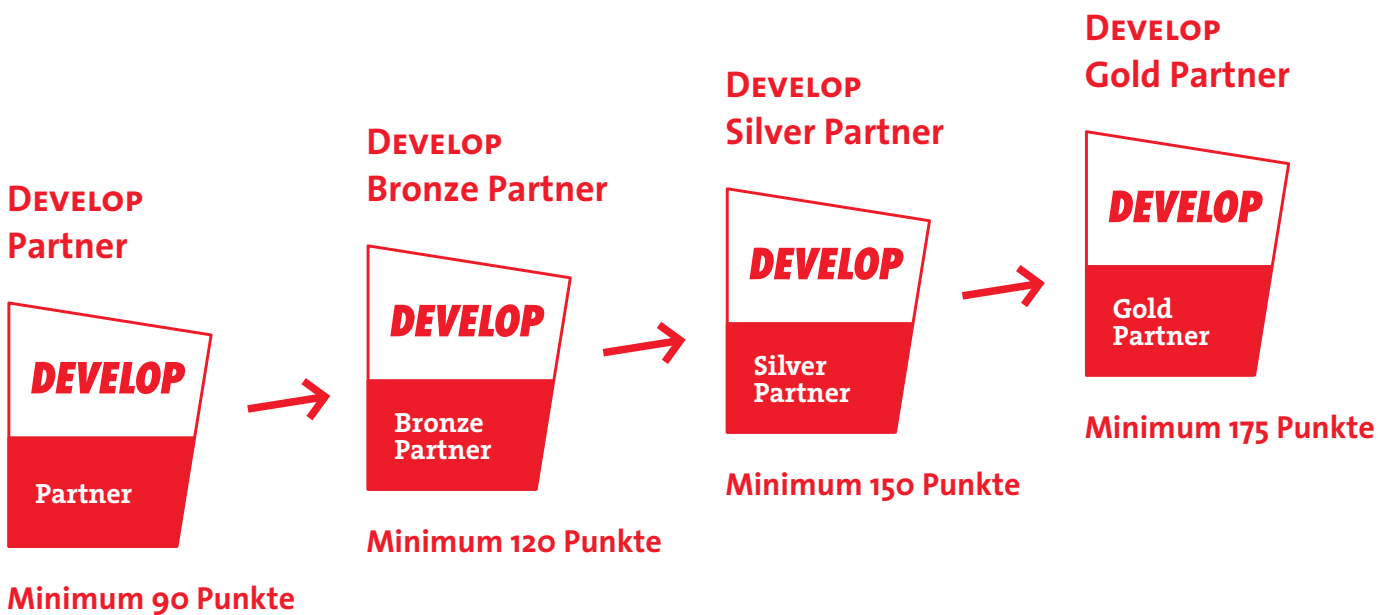
Durch nachhaltige Unterstützung Ihres geschäftlichen Wachstums zeigen wir, dass es uns vor allem um Sie und Ihr Unternehmen geht. Darum ermitteln wir Ihren Partnerlevel nicht allein auf der Basis Ihrer Umsätze mit unseren Produkten, sondern haben mehrere Kriterien festgelegt.

Mit anderen Worten: Wir kommen Ihrem Geschäftsmodell entgegen, statt es an unseres anzupassen.

Je mehr Kriterien Sie erfüllen, desto höher ist Ihr Partnerlevel und umso mehr Vergünstigungen erhalten Sie.

## Ihr Partnerlevel

Jedes Level bietet Ihnen spezielle Vergünstigungen und Vorteile. Je stärker Sie sich an uns binden, desto mehr Vorteile und Unterstützung erhalten Sie von DEVELOP.





## Highlights

> Je stärker Sie sich für uns engagieren, desto mehr Vergünstigungen erhalten Sie von uns.

– Sie können dies aktiv beeinflussen, da Sie in jedem Geschäftsjahr die Möglichkeit haben, durch mehr Engagement einen höheren Partnerlevel zu erreichen.

– Diesen Ansatz werden wir künftig noch stärker unterstützen.

### > Vertriebsunterstützung

- Als Partner haben Sie einen dedizierten Partner-Manager, der Ihr Ansprechpartner im Tagesgeschäft und Ihr erster Anlaufpunkt für alle verkaufsbezogenen Fragen ist.
- Ihr Partner-Manager begleitet Sie auch zu wichtigen Terminen bei Ihren Kunden oder richtet es z. B. ein, dass ein DEVELOP-Experte Sie begleitet.
- Ihr Partner-Manager plant auch gemeinsam mit Ihnen auf der Basis Ihrer Geschäftsziele Ihre Vertriebsaktivitäten.

### > Marketingunterstützung

- DEVELOP Partner erhalten Zugang zum DEVELOP Sales- und Marketing Portal (dBox), das eine Vielzahl von Sales- und Marketingmaterialien enthält.

### > Training

- Wir bieten ein breites Spektrum von Trainingsmaßnahmen an.
- Wir bieten sowohl qualifikations- als auch technologiebasierte Trainings in Form von Live-Schulungen, Online-Kursen oder kombinierten Kursen an, bei denen oft Selbststudium die Voraussetzung für Präsenzkurse ist.

# Weshalb DEVELOP Partner werden?

- › **Werden Sie Teil des Händlernetzwerks** für DEVELOP Produkte. Nutzen Sie zahlreiche Möglichkeiten zur Steigerung Ihrer Produktivität und erleichtern Sie Ihren Kunden die tägliche Arbeit.
- › **Demonstrieren Sie Ihren Kunden Ihre Zuverlässigkeit** - durch Ihren DEVELOP Partnerlevel, der beweist, dass Sie klar definierte Anforderungen in Bezug auf Trainings, Kompetenzen und Wissen erfüllt haben.
- › **Als Partner gehören Sie zu den ersten, die von neuen Produkten erfahren**, die auf den Markt kommen.
- › **Durch die "Partnersuche" auf der Develop Website werden Sie stärker wahrgenommen** – Kunden, die nach DEVELOP-Produkten suchen, werden zu Ihrem Unternehmen weitergeleitet.
- › **Akkreditierung und Nachweis**, dass Sie über die Fähigkeiten und Kenntnisse verfügen, um Spitzenprodukte und -lösungen von DEVELOP anbieten zu können.
- › **Erarbeitung gemeinsamer Ziele**, auf die wir uns zu Beginn jedes Jahres anhand eines gemeinsamen Businessplans zur Förderung Ihres geschäftlichen Wachstums einigen.
- › **Ausbau der Fähigkeiten und Kenntnisse** in Ihrem Unternehmen durch Teilnahme an unseren Trainingsmaßnahmen.



## Voraussetzungen

Jedes Unternehmen hat seine eigene Identität. Ihr Unternehmen ist aufgrund bestimmter einzigartiger Erfolgsfaktoren zu dem geworden, was es ist. Ob Sie Fachwissen auf einem bestimmten Gebiet besitzen oder eine gewisse Bandbreite von Kenntnissen und Produkten Ihre Stärke ist: Bei DEVELOP begrüßen wir Vielfalt und würdigen Individualität als eine der Stärken Ihres Unternehmens.

Unser neues DEVELOP Partnerprogramm ist unkompliziert, fair und transparent. Sie halten den Schlüssel zu Ihrem Partnerlevel und den damit verbundenen Vergünstigungen in der Hand, indem Sie sich verpflichten, die jeweiligen Anforderungen zu erfüllen. Ihr Partnerlevel basiert nicht auf einem einzigen Kriterium, sondern auf mehreren. So können Sie weiterhin Ihre Stärken als Unternehmen ausspielen, statt Ihr Unternehmen an uns anzupassen.

Mit Ihrem dedizierten Partner-Manager und dem Support des DEVELOP Teams arbeiten Sie permanent an der Erreichung der vereinbarten Geschäftsziele. Ist dieses der Fall, so haben Sie Zugang zur gesamten Produktpalette von DEVELOP, genauso wie zu unseren Zertifizierungsprogrammen.

# Zertifizierungen

Unser Partnerprogramm bietet Ihnen die Möglichkeit, mit DEVELOP zusammenzuarbeiten und die Zulassung zur Vermarktung unserer Produkte zu erhalten. Viele unserer Systeme und Applikationen erfordern spezielle Fähigkeiten und Kenntnisse und somit mehr Einsatz von Ihnen als Unternehmen. Wir bieten eine Reihe von Zertifizierungen für Partner, die dieses Fachwissen auf einem bestimmten Gebiet oder in Bezug auf eine Produktserie erworben haben, so dass Ihre Kunden wissen, dass sie sich in guten Händen befinden.

Nachdem von Ihnen ausgewählte Mitarbeiter eine Reihe von Trainingsmaßnahmen durchlaufen haben und Ihre Unterbestimmte bestimmte Anforderungen erfüllt, um Ihre Fachkenntnisse und Expertise nachzuweisen, dürfen Sie mithilfe von Logos und Zertifikaten mit Ihrer Zertifizierung in Verbindung mit Ihrem Partnerlevel werben. Ihren Kunden wird damit Ihre spezielle Expertise deutlich.

DEVELOP Partner, die an unserem Produktzertifizierungsprozess teilnehmen, haben Anspruch auf eine Reihe weiterer Vergünstigungen, wie z. B. zusätzliche Trainings und fachliche Unterstützung.

## > Production Printing-Zertifizierung

Als einer der führenden Anbieter in diesem Segment wissen wir, dass dieser Markt seine ganz eigene Dynamik hat und spezielle Fähigkeiten und Kenntnisse erfordert.

Unsere Production Printing-Zertifizierung bietet Ihnen eine Möglichkeit, von unserer Marktführerschaft zu profitieren und nachzuweisen, dass Sie bei der Bereitstellung von Produktionsdrucklösungen für Ihre Kunden zu den Besten gehören.

## > Solution-Zertifizierung

Softwareanwendungen bieten Ihren Kunden weitere Funktionalität für ihre Dokumentenworkflows und allgemeinen Geschäftsprozesse.

Echte Effizienz im gesamten Unternehmen eines Kunden lässt sich nur durch durchdachte und effiziente Workflows sowie die Optimierung von Lösungen im Dokumenten Management in Kombination mit innovativer Hardware erzielen. So tief in die Details des Kundenbetriebs einzudringen, setzt allerdings Fähigkeiten bei Ihnen und Vertrauen seitens des Kunden voraus.

Eine Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten und Ihre Leistungsbereitschaft auf diesem Gebiet nachzuweisen, ist der Erwerb unserer Solution-Zertifizierung als Nachweis dafür, dass Sie die zur Optimierung der Geschäftsprozesse Ihrer Kunden erforderlichen Fähigkeiten und Kenntnisse besitzen.

**Das neue Partnerprogramm:  
Transparenz, Partnerschaft, Kompetenzen und technologisches Know-how,  
Loyalität und Engagement!**



**DEVELOP**

Dynamic balance

[www.develop.de](http://www.develop.de)

## DEVELOP Partner-Programm Production Printing-Zertifizierung

Aufgrund der gravierenden Veränderungen, die in den letzten Jahren in der grafischen Industrie stattgefunden haben, mussten alle in der Branche Tätigen ihre Strategien und Arbeitsweisen anpassen. Der Wirtschaftsabschwung beschleunigte den Rückgang der Druckdienstleister und des Gesamtdruckvolumens. Gut informierte Druckdienstleister wissen, dass sie ihr Druckvolumen steigern, die Gewinnmargen ausbauen und neue Einnahmequellen erschließen müssen.

Die Zunahme kleiner Druckauflagen und personalisierter Dokumente hat den Weg für neue Technologien geebnet. In dieser sich wandelnden Umgebung kommt den Herstellern von Drucksystemen eine zunehmende Bedeutung hinsichtlich der Beratung und Unterstützung ihrer Partner zu.

### Was bedeutet das für unsere Partner und deren Kunden?

Die Production Printing-Zertifizierung ist dafür konzipiert, Partner beim Ermitteln von Produktionsdruckchancen – sowohl innerhalb der bestehenden Kundenbasis als auch bei Neukunden – zu unterstützen. Partner können dann Kunden helfen, Möglichkeiten für Kosteneinsparungen, Gewinnsteigerung und Bereitstellung neuer Dienstleistung zur Steigerung der Produktivität zu erkennen.





## Wir können zertifizierten Production Printing Partnern helfen Ihr Business erfolgreicher zu machen

DEVELOP Production Printing Partner kennen die Schritte, die nötig sind, um Kunden beim Aufbau einer tragfähigen Produktionsdruckumgebung zu unterstützen:

**ERKENNEN** konkreter Chancen zum Ausbau des Produktionsdruckgeschäfts in verschiedenen Bereichen, wie beispielsweise Web-to-Print, Variable Data Printing, Workflow-Automation, Inline-Endverarbeitung und Book Publishing.

**BEURTEILEN** von Chancen hinsichtlich ihrer Umsetzung in bestehenden betrieblichen Strukturen.

**IMPLEMENTIEREN** neuer oder ergänzender Lösungen zur Gewährleistung einer erfolgreichen Umsetzung unter Vermeidung von Fallstricken, die zu Enttäuschungen führen können.

## Anforderung an die Production Printing- Zertifizierung

- > Vereinbarte Stückzahl an Production Printing Systemen
- > Dediziertes, geschultes Vertriebsteam für Production Printing
- > Dedizierter, geschulter Supporter für Production Printing
- > Ausstellungssysteme im Schauraum oder bei einem Referenzkunden
- > Teilnahme an Workshops und Production Printing Veranstaltungen

## Ihre Vorteile – technische Trainings und Supportleistungen

Die Implementierung einer Produktionsdrucklösung beim Kunden erfordert sehr detaillierte technische Kenntnisse. Das Erkennen individueller Anforderungen und Einschränkungen am Kundenstandort bzw. bei der dort vorhandenen Technologie ist für den Erfolg jeder Produktionsdrucklösung unerlässlich.

- > Teilnahme an technischen Trainings für Produktionsdrucksysteme
- > Hardwarevertriebsschulung (Produktionsdruck)
- > Dedizierter Production Printing Pre-Sales-Support

## Ihre Vorteile - Vertriebs- und Marketing-support

- > Dedizierte Unterstützung durch einen Production Printing Partner Manager
- > Produktmanagementunterstützung
- > Unterstützung für Messen und Open-House-Events am Partnerstandort
- > Nutzung des Production Printing Schauraums in der Hauptniederlassung (DIS)
- > Regelmäßige Workshops
- > PP Exchange-Blog

# DEVELOP

# DEVELOP

Dynamic balance

[www.develop.de](http://www.develop.de)



## DEVELOP Partner-Programm Solution-Zertifizierung

Viele alltägliche Büroarbeiten, wie Drucken, Kopieren, Scannen oder Dokumentenverwaltung, sind Routineaufgaben, die aber dennoch mit einem großen Zeit- und Arbeitsaufwand verbunden sind. Diese Zeit ließe sich besser auf andere Dinge verwenden. Zeitersparnis bei der Dokumenterstellung und -verwaltung lässt sich am besten durch Automation von Arbeitsabläufen erzielen. Die DEVELOP Solution-Zertifizierung bietet eine speziell auf Partner zugeschnittene Möglichkeit, Kompetenzen auf diesem Gebiet zu erwerben.



## Was bedeutet das für unsere Partner und ihre Kunden?

Beim Arbeiten mit Softwareanwendungen sollte man sich darüber im Klaren sein, dass die Kenntnis eines Softwarebereichs nicht automatisch bedeutet, auch umfassende Kenntnisse in allen anderen Bereichen zu besitzen. Daher konzentrieren wir uns darauf, unseren Partnern in folgenden Kategorien professionelle Kompetenzen in Bezug auf Softwareanwendungen zu vermitteln: z.B. Dokumentenmanagement, mobile Lösungen, Konnektivität, Druckjobmanagement, Druckkostenerfassung und vieles mehr.

## Wir können Ihnen helfen, Ihre Kunden bei der Optimierung ihrer Dokumentenworkflows zu unterstützen

Da uns hohe Kundenzufriedenheit sehr wichtig ist, bieten wir unseren Partnern die Solution-Zertifizierung an, die ihnen hilft, ihre lösungsbezogenen Kompetenzen und Angebote zu erweitern. Im Rahmen der Zertifizierung bilden Sie Ihre Mitarbeiter aus, um eine professionelle Kundenberatung und damit eine hohe Kundenzufriedenheit sicherzustellen. Nach dem Erreichen der Zertifizierung können Sie sich als zertifizierten Solution-Partner bezeichnen, dies gegenüber Kunden bewerben und von den damit verbundenen zusätzlichen Vorteilen profitieren.

## Zertifizierungsanforderungen

Um sicherzustellen, dass unsere Partner ihren Kunden dieselben hohen Servicestandards bieten, die diese auch direkt von uns erwarten würden, setzen wir die Teilnahme an Schulungen sowie die Implementierung bestimmter Geschäftsprozesse voraus.

- > Intern vorhandene IT-Kenntnisse und -Fähigkeiten
- > Mindestens 1 Lösungs-/Systemspezialist
- > Implementiertes CRM-System mit folgenden Merkmalen:
  - > CRM-System muss Lösungen erfassen
  - > CRM-System muss lösungsbezogenes Kundenpotenzial enthalten
  - > CRM-System muss beim Kunden installierte Softwarelösungen erfassen
- > Mind. 1 dedizierter Pre-Sales Supporter
- > Pre-Sales Support verfügt über eigene Systeme (eigenen Server, eigenes Betriebssystem)
- > Pre-Sales-Support nimmt regelmäßig an Konica Minolta-Trainingsmaßnahmen teil
- > Durchführung von Workshops und/oder Open-House-Events für Kunden, durch die auch Lösungen abgedeckt werden
- > Dauerhaft installierter PC mit folgenden Applikationen: Dokumentenmanagement, mobile Lösungen, Konnektivität und Druckjobmanagement, Druckkostenerfassung

## Ihre Vorteile - Salestrainings

Trainingsmaßnahmen sind ein fester Bestandteil der DEVELOP Solution-Zertifizierung. Um sicherzustellen, dass die Vertriebsmitarbeiter unserer Partner umfassende Kenntnisse auf dem jeweiligen Fachgebiet besitzen, bieten wir eine Reihe von Kursen zum Kompetenzaufbau an:

- > Zugang zum DEVELOP Learning Management System MPlus
- > Teilnahme an anwendungsbezogenen Trainings für Pre-Sales Support
- > Teilnahme an dedizierten Vertriebsschulungen für Partner
- > Servicemanagement-Seminare





## Ihre Vorteile - technische Trainings und Supportleistungen

Die Implementierung einer Lösung beim Kunden erfordert sehr detaillierte technische Kenntnisse. Das Erkennen individueller Anforderungen und Einschränkungen am Kundenstandort bzw. bei der dort vorhandenen Technologie ist für den Erfolg jeder professionellen Softwarelösung unerlässlich. Zur Gewährleistung dieser Qualität müssen Ihre Supporter folgende Schulungen durchlaufen:

- > Teilnahme an anwendungsbezogenen Trainings für den Pre-Sales-Support
- > Zugang zum Konica Minolta Solution Helpdesk
- > Unterstützung bei der Auswahl der richtigen Applikationen zur Erfüllung der Kundenanforderungen

## Ihre Vorteile - Sales- und Pre-Sales-Support

- > Exklusiver, kostenloser Support für Projekte durch Pre-Sales
- > Unterstützung bei der Projektdokumentation
- > Unterstützung bei Open-House-Events durch dedizierten Pre-Sales-Support
- > Exklusive Workshops
- > Exklusive Online-Trainings
- > Bonussystem in Bezug auf Solution-Umsätze

**DEVELOP**

# Überblick (1)

## Garantierte Leistungen (basierend auf Partner Level - 12 Monate gültig)

	Beschreibung	DEVELOP Partner	DEVELOP Bronze Partner	DEVELOP Silver Partner	DEVELOP Gold Partner
<b>Vertriebliche Leistungen</b>					
Preis-Bonus-System		+	+	+	+
Werbekostenzuschüsse	Unterstützung von Marketingmaßnahmen im direkten Zusammenhang mit DEVELOP.	+	+	+	+
Honorierung von Exklusivität	Partner verkauft ausschließlich A3-Systeme von DEVELOP.	+	+	+	+
Demo-Systeme (rabattiert)	Rabatt für Schauraumsysteme	-	±	±	±
Zugang zu Bonusprogramm	Partner kann bei Erreichung spezieller Bedingungen am Bonusprogramm teilnehmen.	-	+	+	+
Bereitstellung eines Trainingsbudgets	Partner kann das definierte Budget für Trainingsmaßnahmen für sein eigenes Verkaufs- und Servicepersonal nutzen.	+	+	+	+
Zugang zu globalen Vereinbarungen	Zugang zu Sonderkonditionen im Zuge von Partnerschaften zwischen DEVELOP und diversen Dienstleistern.	-	+	+	+
Jährliches Planungsmeeting	Abstimmung erfolgt zwischen Partner und dediziertem Partner-Manager zu Beginn des neuen Geschäftsjahres.	-	-	+	+
Projektunterstützung	Partner kann Projektunterstützung vom Consulting & Support-Team nutzen.	-	+	+	+
<b>Sales- und Pre-Sales Leistungen</b>					
Dedizierter DEVELOP Partner-Manager	persönliche Betreuung	-	+	+	+
Besuch des DEVELOP Managements		-	-	-	+
Pre-Sales-Support		++	++	++	++
Besuch von Endkunden mit Partner-Manager		-	+	+	+
Produktpräsentationen in DEVELOP Offices		-	+	+	+
Produktpräsentationen beim Partner		-	+	+	+
Produktpräsentationen beim Kunden		-	+	+	+
Teilnahme an Verkaufsförderungsmaßnahmen (gemäß geschäftlicher Ebene)		+	+	+	+
<b>Marketing Leistungen - Produktmarketing</b>					
Produktmanagement-Unterstützung	Partner kann spezielle Unterstützung vom Produktmanagement anfordern.	-	+	+	+
Unterstützung bei Kundenpräsentationen im Headquarter (nur für Production Printing)	Partner kann spezielle Unterstützung vom Production Printing-Produktmanagement für PP-Endkundenpräsentationen im Schauraum im Headquarter (DIS) anfordern.	-	+	+	+
Unterstützung bei Kundenpräsentationen im Headquarter (Softwareanwendungen)	Partner kann spezielle Unterstützung vom Produktmanagement für Endkundenpräsentationen im Headquarter anfordern.	-	+	+	+
Vor-Ort-Produktschulungen	Partner kann spezielle Unterstützung vom Produktmanagement für Vor-Ort-Produktschulungen anfordern.	-	+	+	+
<b>Marketing Leistungen - Kommunikation und POS</b>					
Give aways		•	•	•	•
Anpassung vorhandener DEVELOP-Designs an Marketingkampagnen des Partners	Vorhandene Vorlagen werden um Partnerdaten und -logos ergänzt.	+	+	+	+
Verleihservice von POS-Material		•	•	•	•
PDF-Tool zur Erstellung angepasster Broschüren	Onlinezugriff auf ein Tool, das individuelle Broschüren für Endkunden erstellt, inkl. Partnerpersonalisierung	+	+	+	+
Leadmanagement (Leadgenerierung & -distribution)	Durch diverse Kampagnen werden Kundenkontakte generiert und basierend auf unserem Händlerverzeichnis an unsere Partner weitergegeben	+	+	+	+

ja = + / nein = - / ± = teilweise / ++ = nur zertifizierte Solutionpartner / • = gegen Gebühr / 1 = ja, (1 kostenlos, weitere gegen Gebühr) / 2 = ja, (2 kostenlos, weitere gegen Gebühr)

# Überblick (2)

## Garantierte Leistungen (basierend auf Partner Level - 12 Monate gültig)

## Beschreibung

		DEVELOP Partner	DEVELOP Bronze Partner	DEVELOP Silver Partner	DEVELOP Gold Partner
<b>Marketing Leistungen - Kommunikation und POS</b>					
Individuelle Pressemitteilungen	Erstellung individueller Texte gemäß Briefing (inkl. Fotomaterial, sofern erforderlich). Erstellung von Texten bis zu 1.000 Zeichen: 500 EUR. Erstellung von Texten bis zu 5.000 Zeichen: 1.500 EUR.	•	•	1	2
Erstellung von Referenzberichten und Success Stories	Erstellung individueller Texte gemäß Briefing. Für Referenzberichte können Interviews telefonisch, per Lync oder per Email durchgeführt werden. Erstellung von Texten bis zu 1.000 Zeichen: 500 EUR. Erstellung von Texten bis zu 5.000 Zeichen: 1.500 EUR.	•	•	1	2
Zugriff auf Mediadatenbank		+	+	+	+
Partner-Logo zum Nachweis des Partnerlevels	Schilder und Zertifikate, die im Außen- und Innenbereich den jeweiligen Partnerschaftsstatus sowie die zusätzliche Qualifizierung darstellen.	+	+	+	+
Zugriff auf DEVELOP Produktkonfigurator		+	+	+	+
Zugriff auf Produktkonfigurator auf Partner Website	Online Produktkonfigurator mit Co-Branding mit dem Partner-Logo auf der Partner-Website: Implementierungsgebühr: 500 EUR. Hilft Kunden bei der Produktkonfiguration und generiert Kundenkontakte für Ihr Unternehmen.	•	•	+	+
Individuelle Unterstützung zur Erstellung bestimmter Marketingmaterialien (Druck/Online)	Kreation, Layout, und druckfähige Dateien gemäß Briefing, auf Basis der Inhalte, die vom Partner bereitgestellt werden. Druckfertige Datei: 300 EUR pro Seite. Dateien für Online-nutzung: 200 EUR.	-	•	1	2
Mega-Print mit DEVELOP-Logo		-	•	•	•
Alternative: Sichtbare Präsentation des DEVELOP-Logos im Schaumraum		-	•	•	•
Fahrzeugbeschriftung		+	+	+	+
<b>Marketing Leistungen - Online</b>					
Präsenz von DEVELOP-Produkten auf der Startseite	Verfügbarkeit von DEVELOP-Produkten in einem iFrame zur Implementierung in Ihrer Website, inkl. Basissupport	+	+	+	+
Präsenz in Bezugsquellensuche	Partner sind mit ihren Firmen- und Kontaktdaten im Partnerverzeichnis enthalten.	+	+	+	+
Zugriff auf DEVELOP-InfoPortal	Enthält alle relevanten Verkaufs-, Marketing- & Serviceinformationen	+	+	+	+
<b>Allgemeine Leistungen - Unterstützung bei Partner-Veranstaltungen</b>					
Unterstützung bei Messen		-	+	+	+
Vorträge im Rahmen von Messen		-	-	-	+
Verleih von DEVELOP-Produkten für Veranstaltungen		-	-	+	+
<b>Trainingsmaßnahmen</b>					
Zugang zur DEVELOP-Lernplattform Mplus und zu allen partnerbezogenen Inhalten für Vertrieb + Service (Trainingsbudget wird mit den Kosten belastet)		+	+	+	+
Technische Trainings für Systeme, die im Trainingsangebot der Konica Minolta Academy für Partner angegeben sind (Trainingsbudget wird mit den Kosten belastet)		+	+	+	+
Technische Trainings für Production Printing-Systeme, die im Trainingsangebot der Konica Minolta Academy für Partner angegeben sind (Trainingsbudget wird mit den Kosten belastet)		+	+	+	+
Applikationstrainings für Consultants und Pre-Sales Supporter, die im Trainingsangebot der Konica Minolta Academy für Partner angegeben sind (Trainingsbudget wird mit den Kosten belastet)		-	+	+	+
Vertriebstrainings, die im Trainingsangebot der Konica Minolta Academy für Partner angegeben sind (Trainingsbudget wird mit den Kosten belastet)		+	+	+	+

ja = + / nein = - / ± = teilweise / ++ = nur zertifizierte Solutionpartner / • = gegen Gebühr / 1 = ja, (1 kostenlos, weitere gegen Gebühr) / 2 = ja, (2 kostenlos, weitere gegen Gebühr)

**DEVELOP**

---

Konica Minolta Business Solutions Deutschland GmbH  
Europaallee 17 30855 Langenhagen Deutschland Telefon +49 511 7404-0 [www.develop.de](http://www.develop.de)